



ТОРГОВО-ПРОМИСЛОВА ПАЛАТА УКРАЇНИ



«Экспортно-импортная деятельность в условиях новых вызовов и приоритетов»



12 апреля 2016 г.



Регистрация 09:30
Начало семинара 10:00



г. Киев, ТПП Украины,
ул. Б. Житомирская, 33



Участие бесплатное

ЛЕКТОР:

Опытный и известный специалист по вопросам ВЭД **Сергей Свистиль**, вице-президент ТПП Украины. Под его руководством в Украине переведены и изданы документы международных организаций по вопросам ВЭД (в том числе Правила Инкотермс 2010, Международные коммерческие транзакции, Принципы европейского договорного права и другие).

ДАТЫ И ГОРОДА ПРОВЕДЕНИЯ:

г. Киев – 12 апреля;
г. Днепропетровск – 20 апреля;
г. Запорожье – 21 апреля;
г. Черкассы – 20 мая;
г. Кривой рог – 25 мая;
г. Львов – 31 мая;
г. Харьков – 15 июня;
г. Одесса – 21 июня;
г. Киев – 24 июня.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА-ПРАКТИКУМА

1. Практика использования преимуществ зон свободной торговли Украины с другими государствами

- Особенности соглашений Украины с другими государствами о зонах свободной торговли
- Наилучшие практики и неиспользованные возможности в рамках Соглашения о зоне свободной торговли между Украиной и ЕС
- Особенности, потери, риски и логистика в рамках зоны свободной торговли СНГ

2. Соглашения о зонах свободной торговли, которые еще не заключены. К чему готовиться?

- Соглашения о зонах свободной торговли с Канадой, Турцией, Израилем
- Оценка преимуществ и потерь для компаний в случае создания новых зон
- Перспективы для украинских компаний свободной торговли с государствами африканского континента

3. Практика использования преимуществ Режим наибольшего благоприятствования во внешней торговле

- Особенности торговли с государствами, с которыми действует режим наибольшего благоприятствования
- Механизмы защиты интересов украинских компаний в рамках соглашения ВТО
- Потери, риски, логистика в рамках торговых отношений с РФ

4. Использование преимуществ режима генеральных преференций

- Особенности торговли с государствами, с которыми действует режим генеральных преференций
- Практика и неиспользованные возможности в торговле с США
- Торговый партнер Турция: особенности торговли в рамках новых вызовов и возможностей

5. Практические вопросы торговли с КНР

- Обзор взаимных интересов и достигнутых договоренностей в контексте интересов украинских компаний

- Анализ коммерческой практики в торговле с КНР
- Программа КНР: Новый шелковый путь. Экономический пояс

6. Участие в государственных тендерах за рубежом. Новые возможности для украинских компаний

- Присоединение Украины к Соглашению ВТО о государственных закупках
- Источники информации и требования к участию

7. Упрощение торговли. Что можно полезного извлечь из Соглашения ВТО об упрощении торговли?

- Оценка возможностей соглашения для создания благоприятных условий компаниям для внешнеэкономической деятельности
- Соглашение ВТО и вопросы таможенного оформления в Украине

8. Уполномоченные экономические операторы и утвержденные экспортеры

- Утвержденные экспортеры: новые возможности и практика работы
- Уполномоченные экономические операторы в практике зарубежной внешней торговли
- О внесении изменений в Таможенный кодекс Украины по вопросам уполномоченных экономических операторов

9. Минимизация рисков и экономическая безопасность

- Как распознать мошеннический контракт либо намерения
- Какие новые риски появились во внешнеэкономической деятельности для украинских компаний и как их преодолевать?
- Проверка надежности зарубежных компаний
- Непоставка товара, неоплата за товар, некачественный товар

10. Инструменты поиска зарубежных контрагентов, новых рынков и товаров

- Информационно-сервисные ресурсы
- Органы в Украине и их возможности
- Услуги
- Технология карнетов АТА

11. Банковские инструменты финансовой поддержки внешнеэкономической деятельности

- Рекомендации МТП в отношении документарных аккредитивов и банковских гарантий
- Факторинг, овердрафт и форфайтинг в практике украинских и зарубежных компаний

12. Новое в техническом регулировании

- Вопросы признания соответствия украинских товаров
- Соглашение с ЕС о признании соответствия

13. Арбитражная и судебная практика

- Новые тенденции в разрешении коммерческих споров
- Практика МКАС при ТПП Украины

14. Искусство заключения и исполнения контрактов в условиях новых вызовов

- Анализ типичных ошибок украинских компаний
- Международные рекомендации в отношении договоров купли-продажи
- Контрактная практика в отношении проблемных ситуаций

В стоимость включено: лекционная часть, методическое пособие для практической работы на практикуме, кофе-пауза

**Подробная информация и регистрация на семинар
+38 044 586-40-15, 067-233-47-48 или на сайте satu.com.ua
Предварительная регистрация обязательна**